



Hans Granholm, Marina Strandberg och Ida Häggqvist vid monteringen i fabrikslokalerna. I det här fallet är det en brandklassad och klämfri dörr, som ska levereras till en skola.

# Mycket nytt hos Alab i Trehörningsjö

**TREHÖRNINGSJÖ** Nya ägare, ny vd och nytt affärs-system. Det har hänt mycket i år hos Alab i Trehörningsjö.

– Nu har vi blivit ännu mer kompletta. Jag tror vi är störst på aluminium och stål i Sverige, säger Hans Granholm, ny vd.

I början på året fick Alab i Trehörningsjö nya och mer lokala ägare. Några månader senare tillträdde Hans Granholm som vd.

– Jag var då vd hos Aluman i Ånäset, mellan Umeå och Skellefteå, tillverkar fönster och dörrar i aluminium för så kallade sandwichelement.

**I och med** nya ägare i Trehörningsjö har de två företagen, som egentligen funnits länge inom framför allt aluminiumbranschen, bli-

vit ett bra komplement till varandra inom aluminium- och stålbranschen.

– Ägare sedan i mars i år är P. Wikström Jr i AB, som även äger Olofsfors AB i Nordmaling. Ägarföretaget (PWAB) har rötter tillbaka till 1700-talet, då Nordmaling ångsåg startade. 2008 förvärvade PWAB Aluman och då tillträdde även Hans Granholm som vd.

– Jag bytte bransch helt, säger han och tillägger att han tidigare var försäljningschef för dryckesjätten



Hans Granholm, ny vd för Alab i Trehörningsjö.

Carlsberg i norra Sverige.

För Hans Granholm har följden blivit ett intensivt år, med många resor mellan Umeå och till de båda arbetsplatserna.

– **Prio ett har** varit att vi har satsat på att ha samma affärsystem här i Trehörningsjö, som i Ånäset. Det har varit högt tempo och många utbildningar.

– Fördelen nu är att vi har hela flödet i samma system. Det underlättar, säger han. Hans Granholm vill inte

## Personligt: Hans Granholm

**Född:** 1970.

**Familj:** Fru och två söner.

**Bor:** Sävar.

**Jobbar:** Vd för Alab Aluminiumsystem AB och Alab Aluman AB.

**Kör:** Volvo.

**Intressen:** "Idrott generellt och innebandy i synnerhet".

**Bästa egenskap:** "Vinnarskalle".

**Sämsta egenskap:** "Otålig".

**Alltid i kylskåpet:** "Mjöl".

**Aldrig i kylskåpet:** "Jag äter det mesta".

**Beundrar mest:** "Min fru".

ung spelade jag hockey med Björklöven. I Trehörningsjö håller man på Modo och i Ånäset på Skellefteå. Jag ligger lite mitt emellan, säger han och ler.

**Till sist säger** Hans Granholm att "2017 ska bli ett spännande år".

– Vi försöker förbereda oss. December och de två första månaderna på året är oftast tröga, men vi har fått positiva signaler från våra kunder. Det finns goda möjligheter. Samtidigt är det tuft konkurrens, speciellt från Baltikum.

– Men det är spännande att kunna se hur vi ska kunna utvecklas vidare. Framför allt produktionen i Ånäset exporterar mycket till Norge. I Trehörningsjö har hittills den stora marknaden varit inhemsk, säger han.



Text & Foto  
**Torbjörn Berlin**  
0600-29 55 37  
torbjorn.berlin@mittmedia.se

Om sig själv berättar Hans Granholm att mycket av hans ledarskap kommer från idrottens värld.

– **Jag var med** och startade innebandylaget IBK Dalen en gång i tiden, där jag också har varit ordförande. Mycket av mina idéer kommer från lagsporter, typ hur man ska fungera som ledare. Jag tror att arbetslivet har mycket att lära där ifrån. Det handlar om att jobba tillsammans.

– Jag har också spelat innebandy själv och som

avslöja hur 2016 har varit resultatmässigt, men han tror att 2017 ska bli ett bra år för företaget, som består av 48 anställda i Trehörningsjö och 34 i Ånäset.

– Omsättningsmässigt rör det sig om ungefär 100 miljoner kronor i Trehörningsjö i de två fabrikslokalerna, där det framställs både aluminium- och stålprofil.

– I Ånäset rör det sig om en omsättning på cirka 55 miljoner. I slutet av mars vet vi mer specifikt hur året har varit.